

# LEADERISTA

MAGAZINE

**SPÉCIAL**  
*réseautage  
féminin*

MÉLISSA  
NORMANDIN-ROBERGE



**3\$** ira à la fondation du  
cancer du sein pour  
chaque vente de magazine

PAR  
*Joannie Parent*

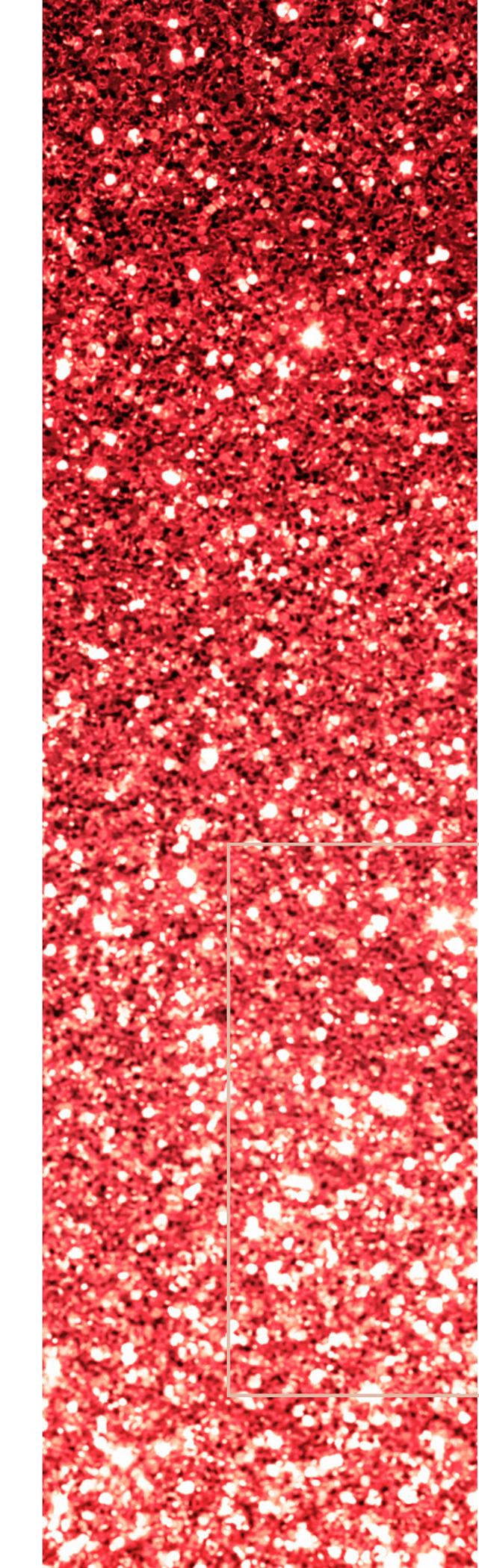
# SOMMAIRE

## IDENTITÉ

- 5 Mot de bienvenue
- 6 Spécial réseautage féminin
- 9 On se dit les vraies affaires
- 15 Les 5 valeurs de l'argent
- 16 Dans le bain avec Geneviève Boivin

## INNOVATION

- 18 Lorsque l'ambition change l'équation
- 19 Pensée de millionnaire
- 22 Ces matinées où on refait le monde
- 24 La claque au visage
- 26 Puissance et sexyness
- 28 Chronique immobilier avec Sophie Bernet
- 30 Mon top 5 Instagram
- 31 Fun fact: les femmes et l'argent
- 32 Ce que le Leaderista club dit



## IMPACT

- 35 [On laisse la parole à une Leaderista](#)
- 38 [Une rencontre avec une femme inspirante: Christine Marcotte](#)
- 44 [Une aide appréciée: regard sur EVOL](#)
- 46 [Chronique finance avec Christine Gravel](#)
- 48 [Mon top 5: Livres d'automne](#)
- 50 [Les femmes et l'argent: le podcast](#)
- 52 [Un pas vers le futur](#)
- 53 [Quiz: Quel type de réseauteuse es-tu?](#)

Vous pouvez en tout temps vous abonner aux médias sociaux de Leaderista. Vous pourrez y voir des exclusivités et le cheminement du prochain numéro! Sachez tout de même que nous serons beaucoup plus sur Instagram que Facebook.



[@leaderistaclub](#)



[@leaderistaclub](#)

[@LEADERISTA CLUB](#)



Il n'y aura pas de meilleurs moments que maintenant. Pour avancer, se former, grandir, apprendre, se révéler.

Comprenez bien que la naïveté que vous avez est un cadeau d'une immense valeur. C'est celle-ci qui vous fera déplacer des montagnes, sauter en parachute et exploser de bonheur.

Elle vous apportera un sentiment d'excitation bien plus grand que la peur elle-même.

Elle vous fera sortir de votre zone de confort tout en vous protégeant du regard des autres. Parce que tout ce que vous voulez, à ce moment précis, c'est d'atteindre la grande vision que vous vous êtes fixé.

Votre entourage vous donnera leur approbation, ou pas. Et c'est ok. Si la réponse est négative, il sera alors primordial de vous tourner vers une avenue qui sera favorable à vos rêves. C'est-à-dire de vous entourer de gens qui ont soit déjà traversé votre chemin, soit qui vous supportent.

De là, provient l'importance de connaître les choix possibles.

**Joannie Parent, mentore et fondatrice  
du magazine LEADERISTA**





## SPÉCIAL RÉSEAUTAGE FÉMININ

Il y a à peine quelques années, les groupes de réseautages étaient presque exclusivement masculin.

Encore en 2015, c'était une personne sur 4 qui était une femme.

Si vous êtes entrepreneure depuis une dizaine d'année, voire plus, vous avez probablement été dans la même frustration que moi, celle de ne pas se sentir à sa place dans ce genre de regroupement.

Plus l'entrepreneuriat au féminin s'est développé, plus les femmes ont voulu elles aussi se rassembler entre elles.

Avec le temps se sont formés de magnifiques groupes et événements dédiés en grande majorité aux femmes exclusivement.

Il y a une différence dans l'énergie féminine et masculine. Ce sera d'ailleurs un sujet abordé dans ce numéro.

Entre les deux, il y a un monde, une grande marge dans laquelle on peut se reconnaître ou pas.

Les approches se font plus en douceur, les discussions sont plus profondes, les amitiés sont sincères, les valeurs se ressemblent davantage.

## C'EST POURQUOI J'AI CHOISI CE THÈME

À force de côtoyer d'autres femmes entrepreneures, on se voit changer. Évoluer. On se voit se projeter dans d'autres avenues et possibilités. Parce que tout devient un peu plus réaliste et accessible.

On se reconnaît à travers les autres femmes, elles deviennent des modèles de puissance et de persévérance.

Elles nous montrent que la probabilité que nous-même nous puissions réussir est immense. Parce qu'elles ont elles aussi passé par là.

Les femmes sont inarrêtables. Parce qu'elles ont ce pouvoir d'habileté de pouvoir jongler entre leur côté féminin et

masculin.

Ce n'est pas qu'une question d'argent, mais beaucoup plus une question de valeur et d'alignement.

Pour cette raison, plus les femmes seront en grand nombre à se rassembler, plus elles s'élèveront vers un futur qui pourra être totalement revisité pour faire co-exister chaque part d'humanité.

"Créé PAR et POUR les femmes entrepreneures."



# DEVENEZ MEMBRE DU LEADERISTA *club* DÈS MAINTENANT



DEVENEZ  
MEMBRE ANNUEL

99<sup>99</sup>\$

D'UNE VALEUR DE PLUS DE  
~~1200\$~~

## L'ABONNEMENT COMPREND:

- 1 an de contenu exclusif dans un groupe Facebook privé
- 4 numéros complets du **magazine LEADERISTA (+ le vol.1 en BONUS)**
- 12 Happy Hour (1 par mois, d'une durée d'environ 1h)
- Rabais spéciaux seulement pour les membres du **LEADERISTA club**

# ON SE DIT LES VRAIES AFFAIRES

Nous vous présentons des femmes qui possèdent un parcours différent. Des femmes qui nous inspirent par leur transparence et leur évolution.

Tout n'est pas qu'une question d'argent.

Il faut également savoir ce qu'on veut créer avec cet argent et qui nous voulons devenir en parallèle

# LES VRAIES AFFAIRES

## MÉLISSA

## NORMANDIN-ROBERGE

Visionnaire de Paillettes inc.

Mentore d'impact d'entrepreneures à 6-7 chiffres

Mélissa Normandin-Roberge est un nom et un visage qui est de plus en plus connu au Québec et en France pour le monde entrepreneurial féminin.

À travers mon parcours, j'ai eu la chance et l'opportunité de côtoyer cette grande créatrice de possibilités.

Elle est, à elle seule, l'emblème du rêve plus grand que nature. Que la limite des idées toutes plus loufoques les unes que les autres peut être infinie.

Merci Mélissa pour ce magnifique article, ta générosité et d'être qui tu es aujourd'hui.

Quel est votre âge?

J'ai 37 ans

Quel est le nom de votre/vos entreprises?

Paillettes inc.

Depuis combien de temps êtes-vous en affaires?

En affaires depuis maintenant 20 ans et Paillettes Inc. existe depuis 6 ans

Résumez en quelques phrases votre/vos activités

Paillettes Inc. existe pour ouvrir des possibilités infinies aux femmes francophones du monde entier! On passe par la création de formations, de contenu inspirant, d'événements magiques et de web série! Je suis aussi mentore pour entrepreneures qui font dans les 6-7 chiffres annuellement

D'où provient ce désir de démarrer ou reprendre l'entreprise que vous avez aujourd'hui?

Je suis une entrepreneure née! Je ne sais pas ce que je ferais d'autre. Pour moi c'est naturel de créer et de monétiser mes idées. Il y a une passion, un feu qui m'habite, depuis toujours. L'entrepreneuriat a toujours été une façon de m'exprimer, d'exister.

Avez-vous des employés? Si oui, combien?

6 employées

Quelle est votre grande mission?

Que les femmes honorent leur vie, qui elles sont en réalisant toutes les possibilités infinies pour se créer une vie magique, abondante et pleine de sens.

Quel est le chiffre d'affaires annuel de votre/vos entreprises?

Nous sommes actuellement à 2,5 millions

Quelle est la valeur marchande de vos avoirs?

J'ai des actifs totalisant actuellement 1,8 millions.

Quel salaire vous donnez-vous en moyenne annuellement?

150k\$

Connaissez-vous une croissance présentement? Si oui, quel chiffre d'affaires visez-vous d'ici quelques mois/années? Si non, est-ce votre désir d'en vivre une prochainement?

Oui! La croissance n'a jamais ralenti depuis 6 ans! On vise 3 millions cette année. Et à court terme 5 millions serait le chiffre de rêve!

Êtes-vous maman? Si oui, combien d'enfants avez-vous?

Oui, j'ai 3 enfants



Êtes-vous en couple? Si oui, est-ce que votre conjoint participe à vos activités? Et aimez-vous travailler avec lui?

Oui! Il participe même en donnant un réel coup de main avec mes enfants. C'est mon fan numéro 1.

Comment conciliez-vous travail/famille? (Travaillez-vous de la maison, est-ce que les enfants vont à l'école ou à la garderie, est-ce que papa contribue aux tâches ménagère)

La conciliation a souvent été assez facile parce que je ne divise pas ou fragmente pas ma vie en morceaux. Mes enfants sont souvent avec moi en déplacement, mais je travaille majoritairement à la maison! Je suis le flow et le rythme familial! Je ne me suis jamais beaucoup stressée avec cette fameuse conciliation. J'accepte que c'est loin d'être parfait tous les jours.

Comment vous faites-vous aider dans votre quotidien?

J'ai une aide temps plein qui fait le ménage, les commissions, qui s'occupe aussi des repas! J'ai aussi une adjointe personnelle qui s'occupe des horaires.

Avez-vous eu un coup de pouce monétaire dans la vie ou dans le lancement de votre/vos entreprises?

J'aurais eu besoin, mais j'ai choisi de tout créer par moi-même en faisant confiance à ma créativité et ma persévérance.

Avez-vous eu un coup de pouce de gens (famille, amis, proches)? Si oui, à quelle période?

Oui tout le temps. Ma famille m'a beaucoup aidé avec mes enfants en début de lancement d'entreprise de Paillettes Inc. J'ai aussi eu le grand privilège d'avoir des amis qui ont toujours cru en moi.

Quels sont vos loisirs? Que faites-vous pour vous détendre ou sortir de votre quotidien?

Je m'entraîne, je joue du piano, je chante. J'ai d'ailleurs repris mes cours de chant.



"Pour moi, une LEADERISTA c'est une femme qui continue de faire son chemin selon ses valeurs, ses standards pour créer une vie dans laquelle elle sera heureuse, épanouie et sans regret."

Mélissa Normandin-Roberge

Quel est votre plus grand rêve/objectif?

J'aimerais faire entrer des milliers de femmes dans mon monde Paillettes et avoir un impact magistral sur les femmes. J'aimerais pouvoir encore plus accéder à une abondance financière qui me permettrait de réaliser des rêves au quotidien. Je souhaite aussi bâtir le village Paillettes: un endroit de ressourcement pour les femmes où elles seront plongés dans une atmosphère magique! J'aimerais aussi habiter un an à l'étranger avec mon chum et mes enfants

Croyez-vous être sur la bonne voie pour le réaliser?

Absolument

Diriez-vous que vous ressentez de l'inquiétude en ce moment? Si oui, elle se présente sous quelle forme?

Souvent! Mais c'est la majorité du temps lié à mes enfants. J'ai une tendance à l'anxiété et elle se manifeste rapidement quand je ne prends pas soin de moi. Je dois consciemment faire ce qui est nécessaire pour rester dans le ici et maintenant

Quelles sont vos 3 grandes valeurs?

Liberté, Plaisir, Abondance (grandeur)



Est-ce que la situation pandémique de la COVID-19 a affecté votre plan de croissance ou vos objectifs/stratégies?

Non pas du tout! Quelques réajustements mais sans plus

Quel a été le plus grand défi que vous avez vécu en tant qu'entrepreneure?

Je n'ai honnêtement pas vécu de gros défis insurmontables. Ça a toujours été des apprentissages, des moments pour me réaligner. J'ai compris que notre coeur, notre intuition sait toujours. Quand j'ai fermé ma première entreprise, ce fût particulièrement difficile parce que j'y étais grandement attachée. Mais je savais que j'avais fait le tour.

J'ai aussi complètement changé mon équipe après une importante restructuration. Je pense que de détacher l'émotif du « rationnel » a toujours été particulièrement difficile dans mon cas parce que je fais des affaires avec mon coeur et ça m'a parfois joué des tours.

La méchanceté des gens a également été un grand défi et l'est encore. Étant sur les réseaux sociaux ou en ayant des milliers de clientes, gérer la haine, les commentaires gratuits, le salissage public ont souvent été des freins à ma croissance et mon évolution.

Comment avez-vous su relever ce défi?

En travaillant régulièrement mon mindset. En prenant le temps de me réaligner fréquemment dans mon année. En prenant des pauses. En étant accompagnée par des mentors et des coachs.

Quelle est l'erreur la plus coûteuse que vous avez fait?

Je suis privilégiée d'avoir un instinct très fort en affaires. Je n'ai jamais fait d'erreurs coûteuses. Parfois de mauvais choix mais sans plus. J'ai fait affaire une fois avec une agence marketing qui ont voulu changer mon branding alors que je savais très bien que j'en n'avais pas besoin. Ils voulaient complètement changer l'image de marque de Paillettes pour me proposer quelque chose de plus « corporate ». Ça m'aura coûté 7000\$ pour que je sache qu'il était hors de question qu'on aille dans cette direction

Qu'avez-vous mis en place pour récupérer cet argent?

J'ai juste payé et appris 🤔

Quelle a été votre meilleure décision financière ou votre plus grand coup de chance?

Je dirais que l'achat de ma maison aura été un gros game changer qui m'a montré que j'avais exploré seulement la pointe de l'iceberg de ce que j'étais capable de créer. Cette maison m'aura amenée à produire une web série, à attirer deux projets télé, les médias traditionnels, et donné envie de continuer de produire ce genre de contenu

À quel âge pensez-vous prendre votre retraite? Et comment visualisez-vous votre retraite?

La retraite? Je ne pense pas la prendre un jour! J'aime trop ce que je fais

Quelles décisions devrez-vous prendre pour arriver à cette retraite désirée?

Continuer mon chemin de l'évolution

Avez-vous une routine quotidienne? Si oui, pourriez-vous nous en parler?

Routine ultra mise en place depuis de nombreuses années. Je ne passe pas une journée sans ma routine de self care du matin et du soir! Nettoyage du visage, application de crèmes, soins. Sinon tous les matins: écriture de gratitude, visualisation, méditation. J'essaie d'inclure l'entraînement au moins 2 à 3 fois par semaine.

Aimeriez-vous nous partager autre chose?

Je souhaite normaliser l'argent dans les mains des femmes, contribuer à leur épanouissement, enrayer le jugement entre nous, et qu'on puisse ensemble changer le monde!

# LES 5 VALEURS DE L'ARGENT

Peut-on croire que l'argent a une définition universelle? Voici 6 valeurs en lien avec l'argent qui, à en croire plusieurs, nous rejoignent tous à dose différente. Êtes-vous en accord? Faites l'exercice de les mettre en ordre de priorités pour vous et envoyez-moi vos réponses à [equipe@joannieparent.com](mailto:equipe@joannieparent.com)



## LA LIBERTÉ

L'autonomie, pouvoir faire ce que l'on veut, quand on le veut. La notion du temps est dans toutes les prises de décisions.

## LE POUVOIR

Plus la richesse fait partie de notre quotidien, plus on a les moyens d'impacter le monde. Avoir un million dans ses poches demanderait beaucoup moins d'efforts de démarrage.

## L'ABONDANCE

Plus on a de l'argent, plus on est en mesure d'acheter ce que l'on a envie, plus on est capable d'augmenter le niveau de bonheur.

## L'IDENTITÉ

La valorisation de qui on est passe parfois par le salaire qu'on a. plus on gagne d'argent, plus on est compétent.

## LA CHARITÉ

Plus l'argent est présent, plus on peut donner au suivant, faire des dons, aider des gens dans le besoin ou notre entourage.

# DANS LE BAIN AVEC

## GENEVIÈVE BOIVIN

Aujourd'hui, dans le segment "Dans le bain avec", j'avais envie de vous présenter une femme extraordinaire qui fait partie de ma vie depuis maintenant presque 8 ans. Elle a tout d'abord été mon entraîneuse après ma 2e grossesse, puis, est devenue une amie précieuse. Nos visions étaient hors normes pour notre entourage, nous avons donc profité l'une de l'autre pour s'élever encore plus.

Geneviève a démarré sa première entreprise en 2014, l'école de danse MOVE. Mais la pandémie lui ayant causé une fermeture temporaire, elle a décidé de démarrer une 2e entreprise qui est spécialisée dans des accessoires pour le bain.

### **Geneviève, quel est votre plaisir de prendre des bains?**

Je prends des bains pour régler des maux. Je peux y travailler, comme je peux juste avoir besoin de me reposer.

### **À quelle fréquence prenez-vous des bains?**

L'hiver, au moins 3x par semaine, et l'été, j'en prends moins.

### **En général, combien de temps dure votre bain?**

Au moins 1h30. Ou jusqu'à temps que l'eau soit froide. J'ai d'ailleurs conçu un produit pour garder cette chaleur.

### **Avez-vous un rituel particulier lors de ces moments? Si oui, voulez-vous nous l'expliquer?**

Je n'ai pas un rituel pour le bain, j'en ai 5 (rires).. Avant tout bain, je me pose la question " De quoi ai-je besoin?". Voici mes 5 types de bains



#1: L'Anti-stress: Vient avec ma tisane anti-stress, je ne travaille pas, j'atténue la lumière et je mets de la mousse avec de la lavande et de l'avoine dedans.

#2: La relaxante: Tisane sérénité avec une mousse camomille et un petit film de filles.

#3: La musculaire: Je mets un sel wintergreen avec une tisane au goût du jour et je travaille souvent en même temps avec mon portable

#4: La rhume secours: Tisane SOS rhume ou mal de tête avec la mousse ou sel Eucalyptus et je travaille aussi la plupart du temps

#5: La rafraichissante: Tisane pêche ou mangue avec mousse ou sel avec une note d'agrumes et je travaille à coup sûr. Je m'exfolie en même temps.

Même mon savon pour le corps fit avec!

### Quels bienfaits cela vous procure?

Une sensation de confiance en moi, d'abondance, de calme, tout dépendant ce dont j'ai besoin.

### Utilisez-vous des produits chouchous? Si oui, pouvez-vous nous en nommer quelques-uns?

Avec mon énorme bain moderne, bien qu'il soit super beau, j'ai été plutôt déçue lorsque j'y suis rentrée pour la première fois. J'ai constaté que mes fesses étaient toujours à la dérive. J'avais de la difficulté à m'asseoir correctement pour relaxer. J'ai donc inventé le repose-fesse qui fait maintenant fureur sur internet. Le voici en photo.



**Vous pouvez retrouver Geneviève et son équipe sur ses réseaux sociaux ou sur son site internet en cliquant sur les adresses suivantes:**

<https://www.facebook.com/TheBodyRest>

<https://www.instagram.com/lerreposducors/>

<https://thebodyrest.com/>

# À PROPOS DE L'effet A

## LORSQUE L'AMBITION CHANGE L'ÉQUATION

Depuis 2015, L'effet A accompagne les organisations qui souhaitent déployer le plein potentiel de leurs talents féminins et créer un environnement de travail égalitaire grâce à des formations novatrices. Mais ça ne s'arrête pas là. C'est aussi des événements, des webconférences, des soirées de réseautage exclusives, et bien plus.

Je vous emmène dans un monde de pleins de possibilités.

L'Effet A attire de grands leaders à eux. Ce sont des femmes qui offrent un regard nouveau sur l'ambition au Féminin. Elles partagent généreusement leurs parcours et leurs conseils.

Pour n'en nommer que quelques unes, Sophie Brochu, présidente-directrice générale d'hydro-Québec, Isabelle Hudon, présidente et cheffe de la direction de la banque de développement du Canada et Caroline Paquet, présidente de Cogeco Média, sont des personnalités qui gravitent autour de ce groupe.

En bref, voici quelques chiffres qui vous impressionneront de ce groupe:

- 96 000 membres à l'international, principalement des femmes et les allié.e.s.
- 50 organisations qui, à ce jour, propulsent la carrière de leurs employées grâce à leurs formations
- 4 871 diplômés de leurs programmes
- 26 pays où on compte au moins une diplômée

**Comme quoi l'ambition n'a pas de frontières.**

"Chaque femme qui se détourne de ses aspirations professionnelles est une perte immense. Un pas en arrière, un recul pour l'ensemble de la collectivité. Face à la situation actuelle, nous ressentons plus que jamais l'urgence de prendre position et d'agir"

*Extrait tiré du site internet de l'EFFET A*

# PENSÉE DE MILLIONNAIRE

## CONSEILS D'INVESTISSEUSES POUR CONSTRUIRE SON PATRIMOINE

Plusieurs options s'offrent à nous lorsque vient le temps de vouloir se créer son propre patrimoine.

Pourtant, ça semble énorme et inaccessible pour certaines. C'est pourquoi j'ai envie de vous amener sur certaines pistes qui pourront peut-être vous ouvrir de nouveaux horizons.

Pour chaque option, on peut y consacrer du temps, de l'argent, ou les deux à la fois. Le but est que vous trouviez votre idéal à vous, celui qui correspond à votre qualité de vie.

### ACHETER OU LOUER

On entend beaucoup parler de l'immobilier depuis quelques années. Pourtant, c'est un principe assez ancien.

Je me souviendrai toute ma vie du jour où un homme m'a dit: "À ma 7e maison, je serai clair d'hypothèque". Je suis restée bouche-bée. Puis, j'ai essayé de comprendre.

Bien que nous ne voulons pas tous déménager 7 fois, le principe est que si vous louez en ce moment et que vous avez de l'argent pour investir, vous pouvez avoir l'option d'acheter des logements et les louer pour rentabiliser votre hypothèque.

Et plusieurs autres stratégies peuvent également fonctionner.

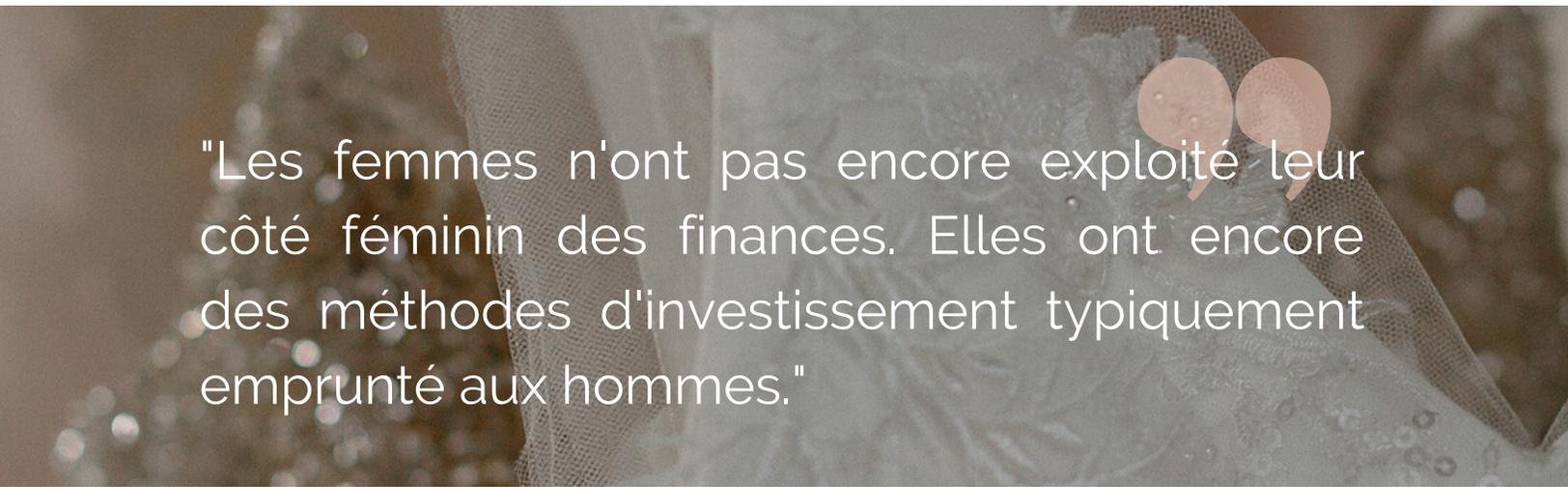


## DIVERSIFIER SON ÉPARGNE

Un pourcentage adéquat pour suivre votre routine de vie est intéressant d'être investi. Cela peut être en bourses, en actions, en obligations, en assurances, REEE, REER, CELI, etc. Plusieurs options s'offrent à vous lorsque le bon conseiller, qui évalue VOTRE situation. L'important c'est de poser des questions pour être certaine de faire des choix éclairés qui répondront à vos besoins futurs

## INVESTIR DANS DES ENTREPRISES EN PHASE AVEC SES VALEURS

Démontrer votre intérêt pour l'achat de parts d'entreprises qui sont intimement liées à vos valeurs peut être une autre avenue super intéressante. Comme investir dans des entreprises entièrement féminines ou avec un impact social ou environnemental pour ne nommer que ceux-ci. Plus de négociation entre en ligne de compte pour ce genre de transaction car tout dépendra de votre taux d'implication autant en temps qu'en argent.



"Les femmes n'ont pas encore exploité leur côté féminin des finances. Elles ont encore des méthodes d'investissement typiquement emprunté aux hommes."

## ACQUÉRIR UNE CULTURE FINANCIÈRE

Restez à l'affût de ce qui se passe dans le monde. Renseignez-vous, lisez, apprenez. Souvent, il en ressort des bijoux d'informations afin d'investir dans des milieux dont vous n'auriez jamais pensé. Il reste néanmoins que la plus grande sécurité que vous pouvez ajouter à vos transactions sera de comprendre ce que vous achetez, conséquences fiscales comprises. Sinon, les mauvaises surprises peuvent sortir de partout.

## PRENDRE UN CONSEILLER PATRIMONIAL

Surtout en cas d'héritage d'une somme importante, il est primordial de s'informer aux bonnes personnes pour savoir ce qui sera le meilleur placement pour nous. Des centaines d'options peuvent en ressortir. Un notaire est d'ailleurs une bonne première personne vers qui se tourner pour ce genre de situation. Il pourra vous envoyer vers une personne ressource. Un conseiller en sécurité financière est aussi un bon atout à avoir.

# VOTRE OPINION COMPTE

## COURRIELS, MESSAGES PRIVÉS, PARTAGES... ON AIME VOUS LIRE

C'est important pour nous de savoir que nous sommes sur le bon chemin. Que nos idées sont importantes pour votre développement.

Voici comment vous pouvez nous aider à améliorer le quotidien de milliers de femmes entrepreneures/investisseuses tout comme vous!

1

Écrivez-nous un témoignage juste ici, nous serions tellement heureuses de vous lire!

[J'ENVOIE MON TÉMOIGNAGE](#)

2

Partagez votre enthousiasme en story en nous identifiant 

[ALLER À INSTAGRAM](#)

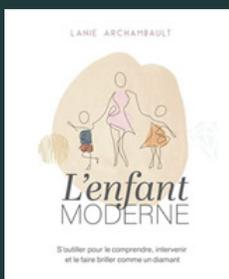
3

Inspirez-vous aussi d'autres femmes en vous dévoilant un peu plus sur votre statut de femme-entrepreneure-investisseuse.

Et si vous en ressentez l'envie, propagez la bonne nouvelle sur vos propres réseaux sociaux en nous identifiant. Nous serions tellement excitées et heureuses de partager encore plus de belles histoires au monde entier!

**THINK BIG!!!**

En faisant une de ces 3 méthodes de propagande de la bonne nouvelle, vous courez la chance de **GAGNER**



Le livre de notre belle chroniqueuse Lanie Archambault qui vous dévoilera ses plus grands outils afin d'améliorer la qualité des relations que vous avez avec vos enfants!

La gagnante sera dévoilée lors de la 2e édition du magazine cet automne

# CES MATINÉES OÙ ON REFAIT LE MONDE

## DÉJEUNER ENTRE FILLES

Dans le dernier numéro, on a jasé de ces soirées de filles où on refaisait le monde. Avez-vous déjà vécu ça?

Si vous avez la chance d'avoir une amie entrepreneure comme moi, avec qui vous consacrez mutuellement du temps pour aller bruncher ensemble, vous comprendrez où je veux vous amener ici!

Geneviève (ue vous avez vu passer plus haut dans la chronique "Dans le bain avec...") et moi aimons nous rencontrer lors d'un déjeuner.

C'est pour nous un moment propice dans chacune de nos journées. Pour vous, c'est peut-être un autre moment, et c'est ok. Ce sera le même principe.

Le but étant qu'il est possible, lors d'un simple moment avec une amie visionnaire, de pouvoir ressortir la tête pleine d'idées et regonflée à bloc.

Il est donc essentiel de maximiser ces moments "bijoux" comme j'aime si bien les appeler.

Voyons voir si, vous aussi, avec ce simple principe, vous en tirerez partie!

1

**Défaites immédiatement la barrière de l'argent. Dites-vous qu'avec elle, il est possible de parler de tout, même de vos chiffres.**



2

N'oubliez pas de rire, de pleurer, d'utiliser vos émotions si vous en avez besoin. L'évacuation de ces sentiments sera le meilleur remède pour élargir vos horizons.

3

Que vous connaissiez mutuellement la réalité de l'autre sera significatif dans les options que vous pourrez vous donner.

4

Soutenez-vous entre vos rencontres.

5

Dès qu'une rencontre est terminée, il est important de déjà planifier la prochaine.

6

Faites que ces moments ne soient pas trop serrés dans vos horaires. Être pressée ne servira à personne.

"Surtout, parlez-vous d'argent, ne vous mettez aucune barrière, rien n'est tabou lorsqu'on veut se propulser"



# LA CLAQUE AU VISAGE

## QUAND LE TRAVAIL EST SI INTENSE QU'IL PREND LE DESSUS SUR LA FAMILLE

PAR JOANNIE PARENT ET RÉMI NADEAU

Rémi est agriculteur. Je le suis donc devenue par la bande.

En passant, non, je n'ai pas fait l'émission "l'amour est dans le pré". Nous nous sommes rencontrés très jeunes, au secondaire.

Rémi et moi avons toujours été très complices. Par contre, l'idée de devenir agricultrice n'était pas vraiment dans mes plans de carrière. Je voulais plutôt être architecte... mon domaine d'études.

La vie a fait en sorte que j'ai dû prendre une certaine décision, il y a de cela 10 ans, lorsque ma fille est venue au monde.

"Nous faisons tout pour être présents pour nos enfants"

Dans le monde de l'agriculture, l'été devient une période très occupée.

Comme tous les débuts d'été, nous essayons de nous préparer avec confiance à ce travail acharné, à ces journées d'heures interminables, à ce travail très physique.

Bien que j'aide mon mari du mieux que je peux, là où je fais la différence est en tenant le fort avec la famille. Ça devient un de mes rôles les plus importants.

Entre aller porter un des enfants à papa dans un des tracteurs et les trains, le day to day devient lourd à gérer, lorsqu'on a en plus d'autres entreprises.

Bien évidemment, nos familles sont très près de nous. Nous avons beaucoup d'aide. Mais je sais que c'est un gros stress pour Rémi de ne pas pouvoir être aussi présent lors des périodes de vacances.

S'organiser devient alors primordial. Et nous essayons de faire une équipe d'enfer à ce niveau dans les autres mois de l'année.

La relation que nous essayons de créer avec nos enfants est importante pour nous. C'est pourquoi nous axons beaucoup sur la verbalisation et la démonstration de notre mode de vie.

Les enfants travaillent souvent avec nous.

Les enfants sont au courant de nos horaires et de qui sera là en cas de besoin.

Les enfants sont très autonomes dans leurs activités et savent que le terrain de jeux qu'ils ont peut être dangereux (on parle ici de tout ce que contient la ferme et la machinerie).

Mais les enfants savent aussi que même si leurs parents travaillent très fort l'été, ils sont présents en tout temps.

*Lorsque j'ai parlé de mon idée de créer un texte en amoureux, mon mari m'a dit qu'il était trop carré et conservateur pour être un bon orateur.*

*Pourtant, il me démontre à chaque jour qu'être conservateur peut avoir aussi de très bons points. Entre autre pour la sauvegarde et le maintien de plusieurs générations en entreprise.*

*Il nous démontre également que lorsqu'une chose est brisée, on la répare au lieu de la jeter.*

*Plusieurs valeurs plus anciennes nous amènent cette sagesse que nous avons encore besoin d'incarner en 2022. Et je voulais vous amener cet aspect.*

SIGNÉ *Rémi et Joannie  
XOXO*



# PUISSANCE ET SEXYNESS

## LA LUMIÈRE DES AUTRES... C'EST SEXY

PAR LANIE ARCHAMBAULT



Briller, se mettre de l'avant, croire en soi, avoir de l'audace, se mettre en lumière, faire briller les autres...c'est sexy.

Plusieurs entrepreneures l'ont compris.

As-tu remarqué que certaines grandes entrepreneures de ce monde ont un réseau d'amis entrepreneurs tout aussi exceptionnels ?

Ils parlent les uns des autres, ils brillent fort, ils s'élèvent, ensemble.

Toi, de ton côté, ça se peut que tu aies peur de parler de tes projets, au risque de te faire voler tes idées par une personne qui a un grand rayonnement.

Ça se peut que tu trouves que d'engager une coach ou que d'être dans un groupe de réseautage, ça diminue ta lumière, ça dilue ton pouvoir, ça t'amène à douter, voire même que ça te place dans l'ombre de d'autres personnes qui brillent fort.

Si tu te sens dans l'ombre d'une autre personne, c'est parce que tu n'as pas compris.

## "Aie confiance en la lumière des autres!"

Tu n'as pas compris que les autres ne créaient pas d'ombre autour d'eux.

Ce que tu vois c'est l'aura de leur rayonnement.

Ce que tu constates c'est l'énergie de l'empuissancement, du sisterhood, de l'amour, de la compassion, des possibilités, du pouvoir personnel et de la liberté.

Si ces énergies éveillent quelque chose en toi, que tu le qualifies de bon ou de mauvais, j'aimerais que tu saches que tout ce que je veux, et ce que beaucoup d'autres veulent aussi, c'est d'unir nos forces pour briller encore plus fort.

Deux feux artifices ensemble ne se nuisent pas, ils amplifient le spectacle.

La lumière d'une personne n'a pas le pouvoir de faire de l'ombre à une autre, au contraire, l'onde de rayonnement de deux astres est amplifiée par leur proximité.

Aie confiance en ta lumière.

Aie confiance en la lumière des autres.

Brillons ensemble à l'infini.

*Audacieuse, authentique, alignée, sont quelques aspects de la personnalité de Lanie qui lui ont permis, dans les derniers mois, de doubler son chiffre d'affaires et de tripler son nombre d'entreprises avec facilité et légèreté!*

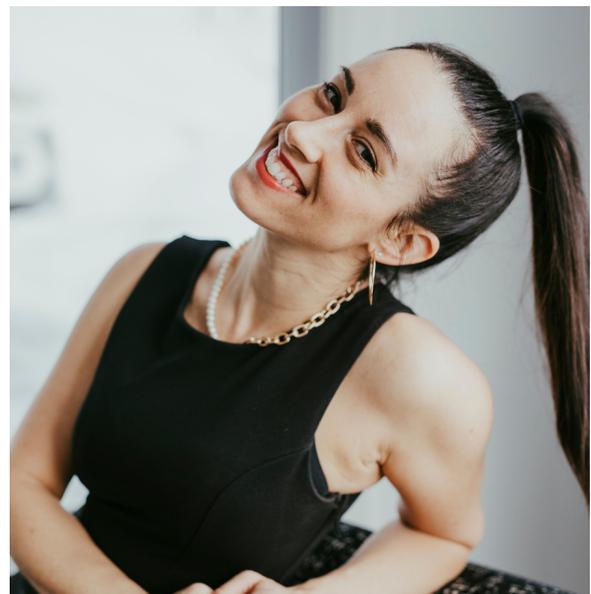
*Ses secrets ? Elle les partage avec vous. Énergique, organisée, vive d'esprit, spirituelle, d'une intelligence émotionnelle développée, elle enseigne avec passion.*

*Lanie et Joannie sont même partenaires d'affaires dans un projet commun qui est de créer des expériences de retraites entrepreneuriales hors du commun qui s'appellent "Immersion LEADERISTA"*

**Lanie Archambault,**

multientrepreneure, coach, mentore et amie

<https://www.facebook.com/lanie.pro>



# CHRONIQUE

# IMMOBILIER

## INVESTIR EN IMMOBILIER : OK MAIS POURQUOI ?

PAR SOPHIE BERNET

Quand on pense investir en immobilier, on doit se poser une question primordiale :

### INVESTIR RÉPOND À LEQUEL DE MES BESOINS PARTICULIERS ?

Est-ce que tu le fais pour la RAISON ou la PASSION ?

Les deux réponses sont bonnes mais l'essentiel est de savoir laquelle des deux raisons est réellement ta raison profonde personnelle à toi ?

Pour moi, c'est clair ! Je suis passionnée de l'immobilier. J'ai grandi en faisant la collecte des loyers avec mon grand-père dans Hochelaga-Maisonneuve il y a 35 ans. Ça donne une idée.

Bien évidemment, je te cacherais pas que je le fais aussi pour une RAISON.

J'ai quitté mon emploi stable et ma cage dorée après 20 ans de carrière. Tu sais, l'emploi qui te permet non seulement de gagner beaucoup plus d'argent que tes besoins annuels mais qui t'offre aussi un plan d'assurance collective très complet, un régime de retraite généreux et bien d'autres avantages sociaux pour t'assurer de tester ton courage de quitter ce bel emploi.

Tu comprendras que le fait de ne plus avoir de dépôt direct dans mon compte de banque tous les jeudis me ramène rapidement à la réalité quand c'est le temps de payer les comptes.

Fièrement mère monoparentale de deux enfants totalement allumées avec une vie sociale bien remplie, ça demande d'avoir les moyens de mes ambitions.



C'est pour ça que j'aime coacher les nouveaux investisseurs immobiliers.

C'est pour leur faire voir ces détails OH COMBIEN IMPORTANTS.

Alors, je te pose la question:

C'est quoi ton objectif avec l'immobilier ?

- Bâtir ton fond de retraite ?
- Remplacer ton revenu ?
- Bâtir un patrimoine pour tes enfants ?
- Arrondir tes fins de mois ?
- Compter tes portes

C'est facile de me répondre : « ah mais moi... je veux aider des familles. » Mais oui! On a tous envie d'aider son prochain mais pas toujours bénévolement quand même, non?

Alors encore : ton objectif financier avec l'immobilier, C'EST QUOI ?

C'est la base de ton plan .

C'est nécessaire pour te guider dans le bon type de projet pour TOI pour te lancer en immobilier.

T'inquiète, le temps va assurément changer les choses. Tes projets vont évoluer, ton assurance, ton mindset... Tu pourras ensuite évoluer dans divers types de projets mais il faut bien commencer à un endroit.

Sache que si ton objectif est de rapidement remplacer ton revenu et que tu achètes un immeuble locatif qui te rapporte 1000 ou 2000\$ par année et qu'en plus, peu de potentiel d'optimisation possible... Ouuuuuffffff... Les fins de mois risquent d'être plus difficiles que tu l'imagines!

Plein de gens veulent se lancer en immobilier parce que ça A L'AIR PAYANT ou encore, que ça a l'air facile d'avoir plein de portes... on dit qu'on peut faire un deal en 90 jours...

La réalité : c'est pas facile !!

C'est rempli d'obstacles. Si non, tout le monde le ferait, non?

La réflexion c'est tellement la base de ton plan en béton. Prends le temps de bien déterminer le réel pourquoi tu le fais pour que les actions qui vont suivre t'aident vraiment à atteindre TON objectif précis.

Bonne réflexion

"Est-ce que tu le fais pour la RAISON ou la PASSION?"

*Je m'amuse à guider les réflexions essentielles à la compréhension de ton profil de manière à ce qu'on puisse déterminer le cheminement vers l'action et la concrétisation de ton projet immobilier.*

*J'ai coaché des gestionnaires et des employés pendant 20 ans dans ma carrière en ressources humaines. J'ai développé une expertise en démarrage et structuration de département. J'ai toujours eu besoin d'une vision claire pour abattre tout ce travail. Bien souvent, je devais poser des questions à l'infini pour arriver à ce que ça devienne aussi net que le centre noir d'une cible!*

*Aujourd'hui, j'utilise cette expertise pour guider les gens dans ce qui est aussi ma passion: l'immobilier!*

**Coach d'investisseurs immobiliers en devenir, investisseur immobilier, entrepreneure pétillante, super maman et fondatrice du programme immobilier "Ici où tout commence".**



Sophie Bernet

<https://immocapcoaching.com/>

# MON TOP 5 INSTAGRAM

Instagram devient de plus en plus mon média préféré.. J'ai donc envie de vous faire découvrir quelques comptes dont je suis tombé en amour. Bien sûr, il en existe plusieurs. Mais voici pourquoi je vous recommande celles-ci.

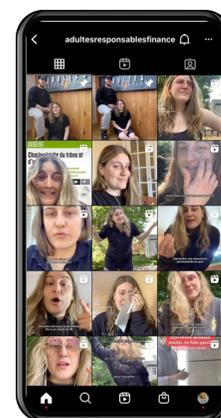


## @alphafemme

Avec plus de 136K abonnés, son nom et sa marque ne sont plus à décrire. Mélanie Ann Layer a un sens du luxe et de l'esthétisme très aiguisé, ce qui rend son Instagram beau pour les yeux.

## @adultesresponsablesfinance

Voilà des jeunes qui ont une superbe mission derrière la cravate! Leur contenu est simple, ludique et très pertinent! Un compte à suivre si vous souhaitez encore plus vous éduquer côté finances.



## @financeconsciente

Audrey Turgeon, CPA a elle aussi sa petite twist spéciale pour vous faire comprendre des principes à la base compliqués. Elle semble aussi accessible, ce qui m'amène à la suivre davantage

## @karine\_ruel

Beaucoup plus axée pour les coachs, cette femme a un magnétisme hors du commun. J'adore lire le contenu qu'elle offre très droit au but.



## @izynesswoman

J'ai connu personnellement Julie Rouvier il y a quelques années. Ancienne sexologue, elle porte une toute autre mission maintenant. Celle de vivre le moment présent. C'est sur ce point qu'elle m'impressionne le plus!



# FUN FACT

## LES FEMMES ET L'ARGENT

### **Les femmes qui parlent d'argent sont les plus lucides**

Car elles ont conscience de leur valeur, de leurs dépenses et de leurs investissements. Plus les femmes parlent d'argent entre elles, plus elles ont une intelligence émotionnelle forte.

---

### **Les femmes ont en moyenne 40% moins d'argent que les hommes à la retraite**

Ceci est dû au fait que la carrière des femmes est toujours ajustable aux besoins de la famille comme les pauses momentanées, le temps partiel, les promotions qu'on refuse, les congés parentaux.

---

### **Jusqu'en 1907, le salaire des femmes était versé à leur mari**

Et c'est en 1965 que les premières femmes ont pu ouvrir un compte en banque à leur nom. Une des raisons était que le rôle des femmes étaient de donner la vie et non de travailler.

---

### **90% des femmes connaissent le montant exact de leurs impôts**

Les femmes sont les reines de la finance dans leur foyer. En plus de connaître le montant exact de leurs impôts, 75% d'entre elles ont une épargne personnelle et 34% s'occupent des finances domestiques seules.

---

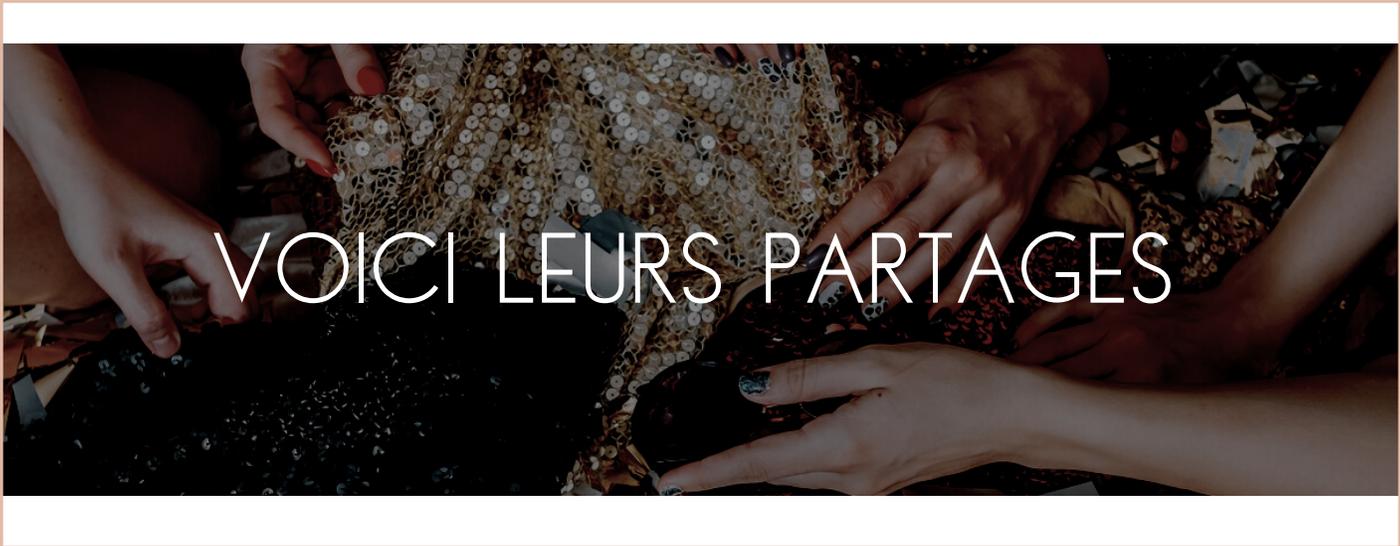
### **66% des femmes n'osent pas demander d'augmentation**

Ce n'est pas qu'elles n'aient pas envie d'être payées plus, elles ont souvent peur d'être soit critiquée, soit renvoyée, soit l'initiatrice d'un malaise entre collègues ou patrons qui par la suite apportera une mauvaise énergie de travail. Et 49% d'entre elles ne se sentent pas suffisamment armées pour débattre de leur rémunération.

---

# CE QUE LE LEADERISTA CLUB DIT

Nous aimons donner la tribune à cette magnifique communauté grandissante. Nous avons envie de les lire, de nous améliorer à travers leurs commentaires constructifs et de pouvoir toujours élever l'expérience que nous offrons pour en faire quelque chose d'unique et transformationnel.



VOICI LEURS PARTAGES



**CHRISTINE GRAVEL,** CONSEILLÈRE EN SÉCURITÉ FINANCIÈRE

J'ai adoré découvrir des femmes extraordinaires dans le 1er numéro du magazine. Pour moi, une LEADERISTA est une femme accomplie entourée d'autres merveilleuses femmes. Ce qui m'a attiré vers le Leaderista Club est que je crois sincèrement que notre environnement joue un rôle important sur nos réussites et la réalisation de nos rêves. S'entourer de femmes ambitieuses, alignées, motivantes nous poussent à atteindre nos objectifs à nous.

# CE QUE LE LEADERISTA CLUB DIT (SUITE)



**MYRIAM CHAPADOS**, CEO CHEZ ABONDANCE ET ÉQUILIBRE, SERVICE COMPTABLE

J'ai bien aimé les apprentissages financiers, un peu trop de stock (70 pages imprimées), on parle beaucoup d'argent mais peu de valeur nette, choisir un bon conseiller financier mais encore mieux c'est l'auto-gestion!

J'ai ADORÉ la page 35 des fun fact sur l'argent et les femmes j'en veux PLUS! Voir les autres sur papier c'est beau, mais une activité de réseautage en personne ça serait TOP!

Super beau travail dans l'ensemble!

Pour moi une Leaderista c'est une femme qui s'accueille et s'assume dans sa puissance et sa brillance. Elle est indépendante financièrement, autonome, autodidacte, rayonnante. Elle change la vibe d'une pièce au complet par sa simple présence.

Elle crée sa business selon le nouveau paradigme et non l'ancien, c'est-à-dire que son abondance provient de son coeur et elle fait du beau/bien avec. Elle empower les femmes alentour d'elle. C'est une femme qui a travaillé (et travaillera toujours) sur elle-même pour agir/penser selon ses valeurs et non ses peurs/blessures!

Une leaderista n'est pas qu'une entrepreneure, mais aussi une maman. Elle a donc ce désir ardent de bâtir un patrimoine prospère pour ses prochaines générations. C'est une femme de coeur et une fonceuse, rien ne l'arrête

# CE QUE LE LEADERISTA CLUB DIT (SUITE)



**JOANNIE PARENT, FONDATRICE DE LEADERISTA**

Maintenant que les 3 premiers mois sont passés, que la pression du premier numéro est descendue, je réalise que cette idée de magazine, qui était là dès mes débuts en mentorat et coaching n'était pas si bête que ça.

J'y vois ce réel potentiel de pouvoir impacter les femmes et leur relation à l'argent, dans la simplicité et le côté ludique. Pour ma part, ce sont deux aspects très importants au moment d'apprendre une nouvelle matière.

De plus en plus de femmes m'approchent pour y participer. Car elles ont elles aussi cette mission de rendre certaines informations sur les investissements beaucoup plus accessibles.

Lors de notre toute première rencontre, j'ai pu expliquer toute l'arrière scène de la confection. Du comment au pourquoi de chacun des textes et des personnes qui y apparaissent.

Nous avons aussi eu de magnifiques happy hour afin de se célébrer entre nous. Des moments que nous oublions trop souvent de mettre à notre agenda.

Et si je vous disais qu'un jour, nous serons des milliers dans ce groupe, ça résonne comment en vous?

Pour ma part, j'ai une grande excitation qui monte en moi. Car j'y crois profondément.

Voulez-vous m'aider à changer le monde?

# ON LAISSE LA PAROLE À UNE LEADERISTA

## MARIE-PIER CÔTÉ

ADJOINTE VIRTUELLE

L'argent et moi, on a longtemps fait chambre à part!

Ayant grandi dans un environnement avec des parents aimants mais avec une vision de l'argent aux antipodes, mon début de vie adulte a été rempli de contradictions par rapport à celui-ci, si bien que j'ai pris plusieurs mauvaises décisions et fait de mauvais choix. Suite à ça, pendant de nombreuses années, j'ai remis la gestion des finances dans les mains d'autrui. Aucun compte de la maison à mon nom (à part mon compte de banque), aucuns biens à mon nom. J'avais choisi ça parce que je trouvais ça plus facile, plus



« safe ». Je m'éloignais ainsi des mauvaises décisions. Et un jour, j'ai eu l'impression de ne plus vraiment exister. Et ce n'était de la faute de personne d'autre que moi.

C'est alors que j'ai commencé à vouloir défaire certains « patterns ». C'est un long processus, auquel il reste beaucoup d'étapes, mais grâce aux rencontres que j'ai faites depuis de nombreuses années, je suis de plus en plus outillée pour les reconnaître rapidement.

Ce numéro, consacré aux groupes de réseautage de femmes me touche particulièrement car c'est par ceux-ci que j'ai connecté avec des femmes d'exception qui font maintenant partie de mon entourage immédiat et avec lesquelles je grandis jour après jour en étant challengée.

Apprendre à assumer mes responsabilités financières, incarner toute la puissance de la femme que je peux être et transmettre ces connaissances et ces apprentissages à mon fils et mes beaux-enfants sont les plus beaux cadeaux que je puisse me faire.

Je commence à rêver d'investissements, à voir le champ des possibilités s'ouvrir devant moi. Mon beau-fils commence à parler d'investissement immobilier. Un projet commun avec les enfants me fait vibrer au plus haut point. Est-ce que ce sera dans 1, 5 ou encore 10 ans? Aucune idée! Mais je sais que ça arrivera. Moi pour qui la valeur de la famille a toujours pris une grande place, qui a toujours la tête pleine d'idées et de projets, rêver de projets communs est un sentiment indescriptible!

M'entourer de personnes qui ont tracé la route avant moi et suivre leurs traces fait briller des étincelles dans mes yeux, me fait réaliser chaque jour à quel point la vie peut être grandiose!



"Je commence à rêver  
d'investissements, à  
voir le champs des  
possibilités s'ouvrir  
devant moi"

**Pour suivre Marie-Pier sur ses différentes plate-formes:**

Facebook: [www.facebook.com/agencedeuxiemetete](https://www.facebook.com/agencedeuxiemetete)

Instagram: [www.instagram.com/mp\\_gestionnaire\\_de\\_chaos](https://www.instagram.com/mp_gestionnaire_de_chaos)

**Photographe:** [www.facebook.com/MGBoudoirphotographie](https://www.facebook.com/MGBoudoirphotographie)



Photographe: <https://www.facebook.com/focuspositif>

# RENCONTRE AVEC UNE FEMME INSPIRANTE

## CHRISTINE MARCOTTE

Conciliatrice de vie et présidente du RMA

Christine Marcotte est une femme que j'ai longtemps regardé de loin. J'admirais sa mission et sa vision de rassembler des femmes entrepreneures qui ont toutes, ou à peu près, un lien commun, celui d'être aussi maman.

C'est bon de se sentir entourée de femmes qui vivent les mêmes enjeux que nous.

En plus de son groupe de réseautage, plusieurs activités avec des invités extraordinaires et des grands entrepreneurs du Québec y sont présentés, dans toutes les régions. Certainement un groupe de réseautage à apprendre à connaître davantage.

Quel est votre âge?

J'ai 42 ans

Quel est le nom de votre/vos entreprises?

Réseau des mères en affaires

Depuis combien de temps êtes-vous en affaires??

16 ans

Résumez en quelques phrases votre/vos activités

Organisation et planification d'événements de connexion humaine

D'où provient ce désir de démarrer ou reprendre l'entreprise que vous avez aujourd'hui?

Du plus loin que je me souviens j'ai toujours organisé des rassemblements! Rencontrer des gens, connecter avec eux, apprendre à les connaître, c'est ce qui me fait sortir du lit le matin! Des amis de mes enfants à la caissière à l'épicerie, en passant par de grands sportifs aux gens plus connus en affaires, j'adore l'humain!

Avec le temps, je me suis mise à référer les gens, comme ça naturellement et à créer encore plus de connexions humaines. J'en ai fait une entreprise en voulant répondre à mon propre besoin de connexion avec le RMA, étant moi-même une mère en affaires ayant besoin d'agrandir son réseau et ses connaissances.

Quelle est votre grande mission?

Créer de la connexion humaine internationalement par les événements que j'organise

Quel est le chiffre d'affaires annuel de votre/vos entreprises?

Post pandémie; 150 000\$

Quelle est la valeur marchande de vos avoirs?

Je ne saurais dire pour le RMA mais en biens matériels 500 000\$

Quel salaire vous donnez-vous en moyenne annuellement?

50 000\$

Connaissez-vous une croissance présentement?

Si oui, quel chiffre d'affaires visez-vous d'ici quelques mois/année? Si non, est-ce votre désir d'en vivre une prochainement?

Oui la croissance est bel et bien de retour et surtout, au rythme que j'ai envie d'y donner! Je vise un 250 000\$ pour les 2 prochaines années.

Avez-vous des employés? Si oui, combien?

J'ai des cheffes de clans à commissions (32) et une agence virtuelle en sous-traitance.



Êtes-vous maman? Si oui, combien d'enfants avez-vous?

Oui 5 enfants (Emile 19 ans, Xavier 16 ans, Eugène 11 ans d'un premier mariage et Emma 6 ans, Georges 3 ans avec mon conjoint actuel)

Êtes-vous en couple? Si oui, est-ce que votre conjoint participe à vos activités? Et aimez-vous travailler avec lui?

Oui j'ai connu Simon aux Alouettes de Montréal en événementiel donc depuis le début il m'aide et participe à mes activités. Je le consulte régulièrement pour avoir son avis et surtout son regard. J'adore travailler avec lui et nous formons une super équipe.

Comment conciliez-vous travail/famille? (Travaillez-vous de la maison, est-ce que les enfants vont à l'école ou à la garderie, est-ce que papa contribue aux tâches ménagère)

Toutes ces réponses! J'en ai même fait des programmes sur la conciliation travail-famille-vie pour aider les mères en affaires!

Comment vous faites-vous aider dans votre quotidien?

Mes enfants contribuent ÉNORMÉMENT, mon amoureux aussi. Tout le monde a ses tâches à faire. J'ai aussi un réseau de gardiennes.

Avez-vous eu un coup de pouce monétaire dans la vie ou dans le lancement de votre/vos entreprises?

Suite au décès de ma mère, mon père m'a beaucoup aidé monétairement car je me suis séparée pas très longtemps après. Mais je n'ai pas eu d'aide pour mes entreprises lors du lancement mais plus tard, un prêt de la BDC.

Avez-vous eu un coup de pouce de gens (famille, amis, proches)? Si oui, à quelle période?

C'était plus personnel que professionnel, mais ça a quand même aidé. Mon conjoint actuel a aussi beaucoup assumé au départ.

Quels sont vos loisirs? Que faites-vous pour vous détendre ou sortir de votre quotidien?

Lecture, jogging, voyage, spa

Diriez-vous que vous ressentez de l'inquiétude en ce moment? Si oui, elle se présente sous quelle forme?

pas vraiment d'inquiétude mais des peurs, peurs infondées bien entendues lol

"Pour moi, une LEADERISTA c'est une leader inspirante qui n'a pas besoin de parler pour inspirer, mais simplement en étant dans l'action. Les babines suivent les bottines"

Christine Marcotte

Quel est votre plus grand rêve/objectif?

Accepter ma puissance et ne plus avoir peur d'être complètement moi-même. Faire le tour de tout les parcs Walt Disney à travers le monde aussi. avoir une flotte de chalets locatifs.

Croyez-vous être sur la bonne voie pour le réaliser?

Oui en effet.

Quelles sont vos 3 grandes valeurs?

Argent, famille, respect



Est-ce que la situation pandémique de la COVID-19 a affecté votre plan de croissance ou vos objectifs/stratégies?

Énormément! Tout a ralenti et a failli planté solide! Impossible d'organiser des événements en confinement, donc on a du se réinventer et survivre grâce au virtuel. Le Sommet de l'Épanouissement au Féminin m'a permis de survivre et surtout de traverser l'océan dans la francophonie mondiale. Au final, grâce à la COVID-19, j'ai réalisé de grandes choses.

Quel a été le plus grand défi que vous avez vécu en tant qu'entrepreneure?

D'être traitée d'égal à égal aux hommes d'affaires et le jugement des autres femmes sur ma façon d'être une maman en affaires.

Comment avez-vous su relever ce défi?

J'ai eu des coaches incroyables, beaucoup appris sur ma croissance personnelle et mon entourage

Quelle est l'erreur la plus coûteuse que vous avez fait?

Investir des milliers de dollars pour un coaching pour répondre à mon égo!

Qu'avez-vous mis en place pour récupérer cet argent?

J'ai affronté mes peurs et j'ai osé demander de mettre fin avant la fin du coaching annuel.

Quelle a été votre meilleure décision financière ou votre plus grand coup de chance?

Acheter une maison à rénover pour répondre à mon budget du moment, mais qui avec la pandémie a pris 300 000\$ de valeur!

À quel âge pensez-vous prendre votre retraite? Et comment visualisez-vous votre retraite?

Je pense que je serai consultante très longtemps car j'aime énormément ce que je fais. Je vais donc ralentir mais pas vraiment arrêter lol!

Quelles décisions devrez-vous prendre pour arriver à cette retraite désirée?

Accepter que mon corps vieillisse mais en prendre soin tous les jours.

Avez-vous une routine quotidienne? Si oui, pourriez-vous nous en parler?

Tous les matins de semaine après avoir pris soin des enfants, entraînement, méditation et écriture. Tous les soirs, grâces dans mon cahier.

Aimeriez-vous nous partager autre chose?

Merci d'avoir pensé à moi je suis vraiment heureuse!

**Pour suivre Christine sur ses différentes plate-formes:**

**Facebook:** <https://www.facebook.com/christine.marcotte.10>

**Instagram:** <https://www.instagram.com/christine.marcotte>

**Site web:** [www.reseauteraffaires.com](http://www.reseauteraffaires.com)  
[www.christinemarcotte.com](http://www.christinemarcotte.com)





“DISCUTER DE  
TOUT, MAIS  
JAMAIS DE RIEN  
AMÈNE UNE VIE  
HORS NORME”

# UNE AIDE APPRÉCIÉE

**evol** financer le changement

Vous avez probablement toutes déjà entendu parler de Femmessor, un mouvement qui aide les entreprises féminines à financer leurs projets. Evol est la suite de Femmessor et est aussi précurseur de changement.

L'organisme offre du financement et de l'accompagnement pour les entreprises diversifiées et inclusives qui ont un impact positif sur notre société.

J'ai fait appel à eux pour un projet futur et j'ai été agréablement surprise de la proximité entre les coachs et les coachées et de la rapidité des actions.

Je souhaite donc vous partager ici un bout de mon expérience avec eux.

## LEUR MISSION, LEUR VISION ET LEURS VALEURS

Evol se dédie au développement de l'entrepreneuriat diversifié et inclusif dans les 17 régions du Québec et a pour mission de contribuer directement à la création, à la croissance et à l'acquisition d'entreprises qui souhaitent générer un impact positif sur la société.

Evol joue un rôle de premier plan en entrepreneuriat et participe activement à la vitalité économique de notre société et à la création d'un monde meilleur en plus d'aligner leurs objectifs en fonction du développement durable de l'ONU (ODD).

Empathie, intégrité, collaboration, excellence et engagement sont au cœur de toutes les réflexions et les actions d'Evol. Leur raison d'être est de donner aux entrepreneur·e·s en quête d'équité les moyens de participer activement à la création d'un monde meilleur.

## MES PREMIÈRES DEMANDES

Dès mes premières recherches, le nom de EVOL est énormément revenu dans mon fil de recherche et mes discussions avec d'autres entrepreneures. J'ai donc débuté mes

démarches directement sur leur site internet. Le retour a été très rapide.

La première étape est de faire une rencontre de groupe avec un accompagnateur pour voir si notre projet est intéressant et peut remplir les critères pour eux.

Si c'est le cas, vous prenez rendez-vous avec un accompagnateur qui vous sera dédié, selon la région où vous êtes.

Avant la première rencontre, vous devrez vous acclimater à leur boîte à outil sur leur site internet. **Boîte à outil qui est d'ailleurs gratuite en tout temps pour vous.**

Si votre raison première est de vous tourner vers Evol, vous allez devoir faire un plan d'affaires. Mais soyez assurée que vous serez soutenue dans toutes les étapes de la réalisation. C'est même assez impressionnant qu'encore une fois, ce service d'accompagnement soit également gratuit. Donc profitez-en.

Cela vous servira pour votre dossier d'emprunt.

Je suis en admiration envers la mission d'EVOL, cette le poursuivre son ambition de transformer l'économie en vue de la rendre plus inclusive, plus équitable et plus durable.

Je vous recommande fortement d'aller jeter un coup d'oeil au blog qui est une mine d'or d'information ainsi qu'à la boîte à outil mentionnée plus haut.

Si vous aimeriez en savoir plus, il est temps de prendre un appel avec eux: <https://evol.ca/>

## EN CHIFFRE

# 31M

31M\$ octroyés en financement à des entreprises à propriété féminine

# 6 035

Plus de 6035 emplois créés et maintenus

# 75K

Plus de 75 000 entrepreneures touchées par leurs actions

# 185M

185M\$ de retombées en investissement



# CHRONIQUE FINANCES\$

PAR CHRISTINE GRAVEL

## COURS 101 SUR LES PRODUITS D'ASSURANCES

Dans le monde des assurances, c'est souvent très facile de se perdre.

Il existe de multiples produits pour se protéger. Je remarque que les personnes qui viennent vers moi au départ se questionnent souvent : Pourquoi s'assurer? Comment bien choisir ce qui est adapté à ma réalité? Dois-je prendre une assurance temporaire ou permanente?

Dans cet article, j'ai l'élan de partager avec toi les deux différences majeures entre assurance temporaire et assurance permanente afin de t'aider à mieux comprendre leurs utilités. Par la suite, ce sera plus facile pour toi d'effectuer un choix conscient en tenant compte de ta réalité.

Dans la vie, qu'on le veuille ou non, on va tous un jour vivre notre dernier instant. Eh oui, malheureusement personne n'échappe à la mort. C'est un passage obligé. Par contre, nous avons le pouvoir de nous protéger et de permettre à notre succession de vivre ce moment avec le plus de douceur possible et sans aucun fardeau financier.

Comme ce moment est imprévisible pour chacun d'entre nous, pour s'assurer selon notre réalité, on sera exposé à différentes options. Par exemple, s'il arrive un décès à une maman de 35 ans avec 3 jeunes enfants avec en possession: une maison, une automobile, une roulotte et qu'elle doit encore de l'argent, ses besoins seront différents qu'une femme de 75 ans célibataire sans enfant.

C'est pourquoi, au départ, il est toujours préférable de faire une analyse financière complète. Ce qui sera tenu en compte sont : tes actifs, tes passifs, tes produits financiers, ta situation et ainsi tu pourras obtenir réellement le portrait de tes besoins en assurance permanente et temporaire.

Voici 2 exemples de besoin PERMANENT:

#1 Les frais funéraires reliés à une personne: aujourd'hui on évalue à 25 000\$ pour couvrir l'ensemble des frais funéraires.

#2 Laisser un héritage ou faire un don à un organisme est aussi relié directement aux besoins permanents.

Pourquoi la permanente est plus dispendieuse que la temporaire?

Car vous avez la certitude qu'un jour, vous verrez le montant d'assurance. Nous avons le choix de la payer sur une durée de temps ou de la payer toute notre vie. Bien évidemment, la durée de paiement va influencer le coût de la protection.

Voici des exemples de besoin TEMPORAIRE:

### #1 Les dettes

Les prêts contractés sont des besoins temporaires. Puisqu'on rembourse ce montant de mois en mois, la somme change et potentiellement avant notre décès le montant sera entièrement remboursé. Ce qui fait que les dettes et les prêts sont des besoins temporaires.

## #2 Les enfants

Il y a aussi les enfants à considérer. En cas de perte de leurs parents, on veut leur permettre de continuer leurs vies avec le même rythme. Leur éducation, les sports et loisirs. On doit aussi penser à qui s'occupera des enfants pendant que l'autre parent travaillera.

## #3 Pour les entreprises:

Venir protéger chaque actionnaire en cas de décès. Pourquoi le faire? C'est de se donner la capacité financière de pouvoir donner la valeur de l'entreprise en cas de perte d'un des actionnaires à sa famille.

Donc on évite de mélanger les familles dans l'entreprise.

Les protections d'assurance temporaires sont très importantes!

On doit garder en tête, qu'elles sont là pour protéger pour un certain nombre d'année, sachant qu'à long terme le besoin de ne sera plus présent ou moindre.

Plusieurs stratégies pour différents besoins

Il existe donc plusieurs stratégies qu'on peut mettre en place avec ces protections d'assurance vie.

- Protection unique des prêts
- Venir laisser un héritage
- Venir augmenter nos sources de revenu à la retraite
- Venir se protéger et récupérer l'argent à la fin de la protection.

### Mon conseil numéro 1

Mon conseil est de vous entourer d'un conseiller en sécurité financière pour avoir les meilleures recommandations selon votre situation, vos besoins et vos attentes. Au fil des années, notre situation évolue et avoir une personne pour nous accompagner fait toute la différence.

*Ah que je suis heureuse de faire partie de l'univers de la belle Joanie.*

*Je me présente à vous rapidement. Je suis conseillère en sécurité financière depuis 2015, j'ai 45 ans, maman de trois grands enfants et amoureuse de l'amour 😊 et de mon mari. J'ai été pendant toute mon enfance et une partie de l'âge adulte dans le milieu sportif. Athlète et entraîneur de Haut niveau, j'ai su aujourd'hui mettre mes deux passions ensemble, accompagner et enseigner à mes clients dans le monde financier. Ma passion est d'accompagner les femmes pour les protéger, alléger et dessiner leurs réussites financières. Être donc l'alliée de vos finances pour réaliser vos rêves.*

*Avec ces chroniques, j'aimerais vous amener à réfléchir et voir les choses différemment au niveau des produits financiers, tel que les assurances et les placements.*

*Très heureuse de partager le tout avec vous*

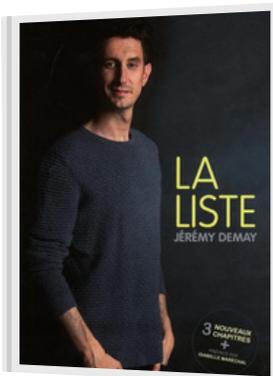


*Christine Gravel*

<https://www.facebook.com/gravelchristine>

# MON TOP 5 LIVRES D'AUTOMNE

Vous comprendrez assez vite que le genre de livre que je lis oscille entre le leadership, les finances, les investissements et le développement des entrepreneurs. Je lis environ un livre par mois, depuis plusieurs années.



## La liste, JÉRÉMY DEMAY

Cet ouvrage regroupe tous les outils qui ont aidé Jérémy à accéder à une vie fabuleuse, à vivre ses rêves et à se sentir épanoui. Car la vie pour lui doit avoir un sens.

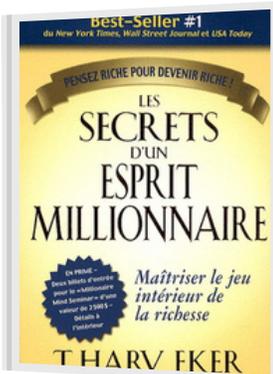
## Les Quatre accords toltèque, MIGUEL RUIZ

Basé sur les quatre clés de la sagesse toltèque et destiné à se libérer d'un conditionnement collectif fondé sur la peur. Son application au quotidien permet d'accéder à une dimension d'amour inconditionnel, de liberté et de vrai bonheur..



## Les secrets d'un esprit millionnaire, T. HARV EKER

T. Harv Eker affirme: «Donnez-moi cinq minutes, et je vous prédirai votre avenir financier pour le reste de votre vie ! » Eker y arrive en identifiant votre «plan financier et de réussite intérieur».



## Elon Musk: l'homme qui va changer le monde

Considéré comme l'un des plus grands entrepreneurs de ce siècle, Elon Musk est sur le point de transformer le monde industriel et technologique. Inventeur, ingénieur, homme d'affaires, il a fondé plusieurs entreprises dans des secteurs de pointe.



## Née pour briller, MELISSA NORMANDIN-ROBERGE

Je ne pouvais passer à côté du livre de celle qui fait cette couverture de magazine. Une femme ambitieuse, pleine de projets. Nous découvrons son parcours à travers son livre.



# SAVIEZ-VOUS QUE ...

## LEADERISTA A SON PROPRE MENTORAT?

Tous les services ont été entièrement créés par Joannie Parent, fondatrice du Leaderista Club et du Leaderista Magazine.

# LEADERISTA

# mentorat LEADERISTA

Le LEADERISTA 360 est un mentorat annuel de groupe. Vous pouvez y adhérer en tout temps.

En bref, ce sont

**52 semaines d'accompagnement**  
**40 séance de coaching contenu**  
**35 séance de mentorat Q&A**

C'est un endroit dédié à la croissance, à l'échange et à l'accessibilité.

Les principaux sujets ont pour but d'augmenter votre leadership et votre sagesse et ainsi, vous rapprocher de la LEADERISTA que vous souhaitez être.

PS: J'y amène entièrement mes expériences dans mes réflexions.

Les mentorats LEADERISTA sont des séances de coaching/mentorat complètement individuels.

Vous aurez accès à moi directement pour plus de proximité et ainsi grandir à vitesse grand V.

Un mentorat privé apporte soutien et engagement des deux côtés.

### **2 formules s'offrent à vous:**

- 1-** Mentorat 1:1 sans engagement (À la pièce)
- 2-** 3 mois de mentorats à concurrence de 2 rencontres par mois ainsi qu'accès à Voxer tout le temps du contrat.

# LES FEMMES ET L'ARGENT PODCAST



En faisant mes recherches pour ce numéro de magazine, je suis tombée par hasard sur un podcast qui a été créé spécifiquement sur le rapport des femmes et leur lien avec l'argent. Je suis tombée en amour. C'est pourquoi aujourd'hui j'avais envie de vous partager ces 5 épisodes ainsi qu'un petit point de vue de ma part.

## Le Pouvoir

En quoi l'argent est-il synonyme de pouvoir pour les femmes? Pour ma part, je crois que l'argent n'est pas essentiel. Les valeurs dépassent largement ce besoin. Par contre, il ne faut pas penser que si on veut changer le monde, on peut le faire gratuitement ou dans une posture de pauvreté, malheureusement. De plus, sans notoriété ou visibilité, on ne peut changer le monde. Donc par la bande, souvent, le pouvoir vient avec l'argent. Et pour une femme, elle devra être d'autant plus d'accord avec le statut que son pouvoir lui octroie, beaucoup plus qu'un homme



## Les Montagnes Russes

Nos besoins financiers évoluent au gré des étapes de la vie: la maternité, la retraite, la maladie ou des crises financières. Les hauts comme les bas sont importants à analyser et être suivis autant personnellement que par des professionnels afin de nous épauler adéquatement. Je parle souvent de l'importance de regarder nos chiffres. Et ce n'est pas parce que nous regardons nos chiffres que nous sommes à l'abri de ces variations d'argent. Rester dans le déni sera la pire chose à faire.

### L'éloge de l'ambition

Les femmes sont souvent partagées entre l'ambition pour elles-mêmes... et pour les autres. Je pense qu'un gros travail est en train de se faire avec les futures générations sur ce côté. J'ai réellement hâte de voir ce qui se passera dans quelques décennies et où la puissance des femmes nous mènera. Sur ce côté, bien que nous avons encore du chemin à faire face aux hommes, je pense que le fait de s'entourer et de se lier à des groupes de réseautage de femmes pourra être très bénéfique pour toutes celles qui ont envie de s'élever.



### Les générations

Le rapport à l'argent est-il générationnel? J'ai la conviction que oui. Mais je crois aussi que toute croyance, aussi grande soit-elle, peut être changée, si on désire vraiment y travailler. Le développement personnel peut nous amener plusieurs outils de nos jours pour se défaire de certaines barrières créées soit par nos parents, grands-parents ou même nos expériences de vies passées. Plus le monde sera ouvert à parler d'argent, plus les générations futures seront en mesure d'ouvrir cette porte encore trop tabou.

### L'intimité

Qui ose révéler son salaire dans un souper de famille ou entre amis? Je crois que ce sujet est très intéressant. D'un côté, je suis d'avis que de discuter de nos gains peut faire grandir les personnes autour de nous. D'un autre côté, je pense que de parler à n'importe qui de ce que nous générons peut faire peur à plusieurs qui n'ont pas fait le même travail que nous. Je respecte encore beaucoup ceux qui ne veulent pas en parler. Et je m'entoure maintenant de gens qui eux en veulent encore plus pour viser toujours plus haut et continuer d'apprendre sur le sujet. Être pionnière pour ce sujet est un challenge super intéressant, pour ceux qui veulent l'entendre.



**POUR ÉCOUTER LE PODCAST, RENDEZ-VOUS SUR ITUNE, GOOGLE PLAY OU SPOTIFY OU LE LIEN CI-DESSOUS**

[HTTPS://CSF.GOUV.QC.CA/ARTICLE/PUBLICATIONSNUM/BALADOS/LES-FEMMES-ET-LARGENT/](https://CSF.GOUV.QC.CA/ARTICLE/PUBLICATIONSNUM/BALADOS/LES-FEMMES-ET-LARGENT/)



# UN PAS VERS LE FUTUR

## COMMUNIQUER DIFFÉREMMENT EN PARLANT D'ARGENT

Les femmes, on a encore du chemin à faire pour mieux communiquer nos besoins et envies face à l'argent. Nous avons également plusieurs croyances qui remontent à il n'y a pas si longtemps, lorsque nos grands-mamans devaient rester à la maison pendant que leurs maris rapportaient l'argent.

Voici donc quelques trucs pour communiquer plus aisément dans le futur, que ce soit avec votre conjoint, vos enfants, vos amis ou tous ceux avec qui vous êtes intéressées d'échanger sur ce sujet

### **Écouter**

Si votre entourage est réceptif, vous allez être en mesure d'encre plus ouvrir la discussion. Mais à prime abord, il faut nous aussi écouter les besoins des autres sur ce sujet.

### **Chercher à être compris**

Après avoir écouter et compris leurs besoins, c'est à vous maintenant de vous faire comprendre. La délicatesse et la patience que vous allez prendre pour expliquer ce que vous voulez transmettre fera toute la différence sur leur propre compréhension du sujet. Posez vous aussi des questions pour savoir s'ils ont compris car au final, c'est ce qui est important.

### **Comprendre**

Comprendre ce que les autres nous explique sera une clé très importante dans le processus. Si des notions vous échappent, faites répéter, posez différentes questions ou reformuler pour voir si vous avez réellement bien compris.

### **Remettre en question**

Choisir de remettre en question certains principes vous amènera à ouvrir vos horizons et à trouver de meilleures solutions. Il est toujours bon de revoir ce qui est fait depuis des décennies, voir même plus.

# QUEL TYPE DE RÉSEAUTÉUSE ES-TU?

**Ce QUIZ est hautement scientifique et servira à apprendre à mieux diriger vos pensées et vos comportements (#NOT).**

Bien sûr, ceci est simplement pour s'amuser un peu. Si vous êtes comme moi, vous étiez celle qui, plus jeune, adorait les quiz dans les revues d'adolescentes. Et bien c'est le moment de replonger dans vos souvenirs et de jouer!

## 1- Lorsque vous êtes invitée à une journée réseautage:

- a) Vous savez déjà que ce sera une journée EXTRAORDINAIRE
- b) Vous êtes fébrile de découvrir de nouvelles personnes
- c) Vous y allez seulement si vous avez un intérêt à y être
- d) Ça ne vous tente vraiment pas, mais une amie insiste

## 2- L'événement est aujourd'hui, vous vous sentez:

- a) Paniquée
- b) Calme
- c) En contrôle
- d) Excitée

## 3- En cette journée spéciale, vous vous habillez:

- a) Originale, pour me faire remarquer et faire parler les gens
- b) En tailleur
- c) Vous prenez soin de choisir chaque morceau pour vous trouver resplendissante plus qu'à l'habitude
- d) Confortable, mais chic

## 4- Lors d'un moment réseautage, vous êtes du genre à:

- a) Aller voir les gens qui vous inspirent et les écouter
- b) Vous diriger vers les gens qui ont l'air d'avoir du fun
- c) Avoir envie de vous cacher derrière les rideaux
- d) Laisser venir les gens à vous

## 5- Lors d'un tour de table, vous vous présentez:

- a) Vous débutez et essayez de mettre les gens à l'aise
- b) Vous donnez plusieurs détails, même des statistiques
- c) Vous débutez avec un moment cocasse de votre vie
- d) En dernier et brièvement

## 6- Lors de l'écoute d'un conférencier que vous n'aimez pas:

- a) Vous faites en sorte que ça ne paraisse pas que vous ne l'aimez pas.
- b) Vous l'écoutez quand même avec attention, il peut assurément vous apprendre quelque chose
- c) Vous vous ennuyez à mourir
- d) Vous avez hâte au prochain pour prendre des notes

## 7- Lors d'activité sportive de groupe:

- a) vous n'aimez pas les sports, donc vous vous défilez
- b) Plus on est de fous, plus on rit!
- c) Vous embarquez et devenez même leader du groupe
- d) Vous y allez, seulement si vous connaissez des gens

## 8- Le souper arrive, vous aurez donc à jaser à un petit groupe:

- a) Une blague n'attend pas l'autre
- b) Vous ne savez pas ce que vous allez manger et ça vous inquiète
- c) Vous allez manger, donc pas obligée de parler
- d) Vous faites assurément la discussion aux gens autour de vous pendant le repas afin de mieux les connaître

## 9- C'est la fin de l'événement:

- a) Vous repartez avec des connexions profondes
- b) Vous êtes fière de vous
- c) Vous avez tellement ri que vous en avez mal aux joues
- d) Vous avez tellement pris de notes que vous avez mal au poignet

## 10- Qu'avez-vous le plus apprécié:

- a) Les moments cocasses
- b) Les relations que vous vous êtes créées
- c) Les apprentissages que vous avez faits
- d) D'être sortie de chez vous

"Voici le moment idéal pour vous faire un masque et jouer!"

# QUEL TYPE DE RÉSEAUTEUSE ES-TU?

Faites le calcul de vos réponses  
pour connaître votre résultat:

- 1- a)2 b)1 c)4 d)3
- 2- a)3 b)1 c)4 d)2
- 3- a)2 b)4 c)1 d)3
- 4- a)4 b)2 c)3 d)1
- 5- a)1 b)4 c)2 d)3
- 6- a)3 b)1 c)2 d)4
- 7- a)4 b)2 c)1 d)3
- 8- a)2 b)4 c)3 d)1
- 9- a)1 b)3 c)2 d)4
- 10- a)2 b)1 c)4 d)3

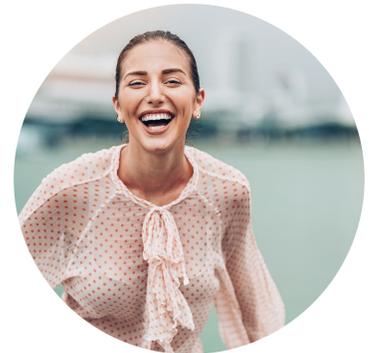
## 10 et 17: Vous êtes LA LEADER

Lorsque vous arrivez, on vous remarque. Vous avez une prestance naturelle et les gens ont envie de vous approcher. Vous êtes du genre très à l'écoute et vous avez toujours un petit mot empreint de sagesse à sortir en tout temps. Il n'est pas rare de vous voir discuter avec un grand groupe de personne car vous sentez que vous faites davantage une différence à ce moment-là. Instinctivement, vous amenez les gens qui vous côtoient à réfléchir autrement, à avoir un point de vue différent et plus profond.



## 18 et 25: Vous êtes LA RICANNEUSE

Vous êtes dans un groupe de réseautage pour vous amuser. Si ce n'est pas le cas, vous vous trouvez une raison pour vous défilier. Vous avez besoin de trouver votre moment agréable et avec un brin de folie. Si ce n'est pas quelqu'un qui vous fera rire aux éclats, vous trouverez le moyen de faire passer ce moment aux gens qui vous entourent. Vous n'avez pas besoin de connaître qui que ce soit pour vous amuser. L'important est que plus vous riez, plus vous aurez un bon souvenir de l'événement.



## 26 et 33: Vous êtes LA TIMIDE

Déjà qu'il a fallu vous sortir de force pour venir à cet événement, vous ne vous sentez pas très bien dans ce bain de foule. Vous êtes du genre à rester en retrait dans toutes circonstances. Vous êtes toujours accompagnée d'une amie extravertie dans ce genre de moment car vous aimez mieux la suivre elle et faire le fantôme à côté. Vous priez pour ne pas vous faire poser de questions. Même si vous n'aimez pas cela, vous en ressortez toujours avec une certaine fierté et vous avez appris quelque chose.



## 34 et 40: Vous êtes LA DOCUMENTÉE

Vous arrivez toujours préparée à ce genre d'événement. Il est très important pour vous de connaître l'horaire de la journée, des conférenciers, des activités, sinon vous rebroussez chemin. Vous êtes aussi du genre à savoir déjà le nom et les occupations de quelques personnes qui vous intéressent. Lorsque vous rencontrez quelqu'un que vous connaissez, vous avez une tonne de question pour elle, Vous ne manquez jamais une occasion pour prendre des notes. C'est pourquoi vous arrivez très souvent avec tout le nécessaire. Portable, crayons, surligneurs, 2-3 cahiers de notes au cas.





VOUS AIMERIEZ  
COLLABORER SUR LE  
PROCHAIN NUMÉRO?

POSEZ VOTRE  
CANDIDATURE JUSTE ICI!

### À TITRE D'EXPERTE

Vous aimeriez vous aussi élever les standards dans le monde de l'entrepreneuriat féminin? Vous aimeriez aborder un sujet qui ferait grandir les connaissances des LEADERISTA en leadership, finances ou investissements?

C'est le temps pour vous de remplir ce questionnaire!

[JE M'INSCRIS!](#)

# CE MAGAZINE A PU VOIR LE JOUR GRÂCE À MON ÉQUIPE ET MON ENTOURAGE. UN GRAND MERCI !

Un merci particulier à mon adjointe, **Marie-Pier Côté**, qui a tout de suite été enthousiaste à l'idée de créer ce magazine, qui m'a écouté en parler pendant des heures et qui a su prendre de son temps pour arriver à ce résultat. Je suis fière de nous.

[HTTPS://WWW.FACEBOOK.COM/AGENCEDEUXIEMETETE](https://www.facebook.com/AGENCEDEUXIEMETETE)

[HTTPS://WWW.INSTAGRAM.COM/AGENCEDEUXIEMETETE/](https://www.instagram.com/AGENCEDEUXIEMETETE/)



## POUR UNE BONNE CAUSE

Pour moi, redonner à la Fondation du cancer du sein a un sens particulier. J'ai connu très tôt dans ma vie des femmes devant se battre plusieurs fois en vain. J'ai été témoin des dommages collatéraux que cela engendre pour l'entourage et c'est essentiel et tout à fait à point de contribuer à cela grâce à la vente de ce magazine.

Ma première levée de fond que j'ai fait pour cette fondation remonte à mes 11 ans.

Et ce sera avec le plus grand des bonheurs qu'en mars 2023, je donnerai l'accumulation de chacun des 3\$ par magazine vendu à cette fondation.

Donc tout au long de l'année, je vous dévoilerai le décompte de cette cagnotte!! J'ai très hâte!

AU PLAISIR DE VOUS REVOIR

*Joannie  
XOXO*



[@leaderistaclub](https://www.instagram.com/leaderistaclub)



[@leaderistaclub](https://www.facebook.com/leaderistaclub)



LEADERISTA

MAGAZINE